

EMPRESAS

ÓLEO E GÁS

Petrobras qualifica grupos para a construção de 28 sondas de perfuração

Foram qualificados os sete grupos que apresentaram propostas para construção de 28 sondas de perfuração que deverão ser usadas no pré-sal. Além do consórcio formado por Alusa Engenharia, Galvão Engenharia e Andrade Gutierrez, passam para a próxima fase a Construtora Norberto Odebrecht; o grupo formado pela Construtora OAS e UTC Engenharia; e os estaleiros Atlântico Sul; Eisa Alagoas; Jurong Shipyard; e Keppel Fels Brasil.



Paulo Fridman/Bloomberg

ALIMENTOS

JBS divulga comunicado em que defende a qualidade da carne brasileira

A nota foi divulgada na última sexta-feira (19), em meio a notícias de um suposto caso da doença da vaca louca em Campinas (SP). Apesar do diagnóstico do caso suspeito ainda não ter sido confirmado, a JBS afirma que "as reportagens veiculadas noticiando que uma pessoa foi infectada por uma doença conhecida por Creutzfeldt-Jakob (ou similar) no Estado de São Paulo não tem qualquer relação com a indústria de carnes".

Rodorei investe R\$ 8 milhões para expandir

Alumínio, estanho e cobre estão entre os produtos movimentados para companhias como CBA e BHP

Dubes Sônego

dsonego@brasileconomico.com.br

Especializada no transporte de metais, como alumínio, estanho e cobre, a Rodorei pretende investir pelo menos R\$ 8 milhões em expansão da frota no próximo ano. O valor, suficiente para a compra de entre 40 e 50 caminhões, é o mesmo aplicado no final do ano passado, quando o número de veículos próprios foi ampliado para os atuais 153. A empresa também trabalha com cerca de 200 caminhões terceirizados.

Segundo André Pinho, gerente-executivo da empresa de logística, dependendo do resultado de conversas em andamento com clientes, o montante ainda poderá crescer. "Baseados nas expectativas de desempenho deles é que vamos definir o perfil do investimento", diz.

Além de 153 caminhões próprios, a Rodorei conta com 200 terceirizados. Com o novo investimento, planeja adquirir até 50 novos veículos. Segundo negociações iniciadas com clientes, a frota não parou de ser ampliada

A principal atividade da Rodorei é o transporte de metais entre empresas. É ela uma das responsáveis, por exemplo, por retirar chapas, vergalhões e tarugos de alumínio em fábricas da CBA – Companhia Brasileira de Alumínio, BHP Billiton, Alplex e da Hydro Alumínio, e entregá-las a clientes dessas empresas, que usarão a matéria-prima em produtos que irão ao varejo.

As estimativas de aportes da Rodorei até o momento são baseadas no desempenho registrado neste ano. O executivo afirma que as vendas até outubro registravam alta de 35% sobre o ano passado. E devem superar a meta de 40% para 2010. "De meados do ano para cá, a demanda dos clientes tem sido maior que nossa capacidade de atendê-los", diz. ■



MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS 1

Receita líquida da Fras-le cresce 14,8% em outubro e atinge R\$ 45,8 milhões

No acumulado de janeiro a outubro de 2010, a receita líquida consolidada avançou 20,4% em comparação a igual período do ano anterior, totalizando R\$ 422,5 milhões. Já a receita bruta total (sem eliminação de impostos) alcançou R\$ 62,3 milhões no mês passado, cifra 14,7% superior a apurada em outubro de 2009. De janeiro a outubro, a receita bruta total somou R\$ 577,7 milhões, alta de 18,6% sobre 2009.

**MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS 2**

Randon registra crescimento de 51,5% em sua receita em dez meses

A Randon Implementos e Participações informou que a receita líquida consolidada atingiu R\$ 334,3 milhões em outubro, o que representa um aumento de 38,9% em relação ao mesmo mês de 2009. No acumulado até outubro, a receita líquida cresceu 51,5% sobre 2009, para R\$ 3,020 bilhões. Por sua vez, a receita bruta total (sem eliminação de impostos) totalizou R\$ 503,3 milhões no mês passado, valor 41,4% superior a 2009.

seu negócio de transporte de metais

Companhia amplia serviço com frigoríficos

Tablet é na Vivo.

Chegou Samsung Galaxy Tab com a maior e melhor cobertura 3G. O melhor do computador e do smartphone juntos.



p-e/Alfina

Por apenas

R\$ 1.299,00

No plano Vivo Internet Brasil

 4 GB internet

Plano Vivo Você 100

 100 minutos
SAMSUNG Galaxy Tab

- Sistema operacional Android 2.2
- TV digital e analógica
- Multitarefa: uso de várias aplicações ao mesmo tempo
- Excelente qualidade de imagem para games e aplicativos multimídia
- Tela de 7" para leitura de e-books e conteúdo de texto
- Navegação na internet com páginas da web em tamanho real
- 16 GB de memória interna

Cobertura 3G em 938 municípios em todo o Brasil.

Disponível para compra nas capitais do Rio de Janeiro e de São Paulo e em breve nas demais cidades. Cadastre-se em www.vivo.com.br/tab para informações sobre o lançamento.

vivo Conexão como nenhuma outra.



Veja aqui algumas informações importantes: oferta de aparelho válida até 30/11/2010 (limitada a estoque), para todos os Estados, mediante habilitação no plano Vivo Você 100 (valor da franquia de SP: R\$ 91,00/mês - consulte o valor da mensalidade em sua cidade) e no plano Vivo Internet Brasil 4 GB (R\$ 119,90/mês para todos os Estados). Limite de 2 aparelhos por CPF a cada 6 meses para novas ativações e a cada 12 meses para troca de aparelhos em planos individuais. Esta oferta não é válida para aquisição de planos compartilhados ou troca de aparelhos durante a vigência do contrato de permanência. Oferta sujeita à permanência mínima de 12 meses (conforme condições contratuais) e análise de crédito. A utilização acima dos limites de cada pacote de serviços escolhido ensejará a cobrança de excedente. Após atingido o volume de dados do pacote de 4 GB, a velocidade será reduzida para 128 Kbps. Consulte a cobertura dos pacotes Vivo Internet Brasil em www.vivo.com.br. Lá você também encontra o regulamento dos planos Vivo Você. A velocidade de transmissão de dados em internet móvel pode ser reduzida, dentre outros motivos, por fenômenos naturais, deslocamento e distância da Estação Rádio Base e picos de tráfego. A recepção do sinal de TV digital depende diretamente da cobertura e qualidade da transmissão, a cargo das emissoras de televisão aberta. A operadora celular não se responsabiliza pela qualidade da recepção do sinal de TV digital. A afirmação referente a melhor e maior cobertura 3G está de acordo com o site www.teleco.com.br, de outubro de 2010. Imagens meramente ilustrativas.

Área foi escolhida como uma das prioridades para este ano e tem com a Sadia seu principal contrato

Além de atender o crescimento de clientes no mercado de metais, a Rodorei planeja dar continuidade a um plano estratégico de ampliação dos segmentos em que atua. Crescer em cargas frigorificadas era um dos objetivos traçados para este ano.

Na área, a empresa mantém um contrato com a Sadia, que este ano deverá garantir 12% de um faturamento na casa dos R\$ 18 milhões. Mas a conquista de outros clientes andou de lado, em boa parte por causa da demanda forte de produtores de alumínio, cobre e latão, que respondem por 81% da receita.

“O crescimento dos clientes nos impediu de atacar outras frentes”, afirma André Pinho, gerente-executivo da Rodorei.

Medicamentos, alimentos e autopeças são algumas das opções de áreas consideradas pela Rodorei. Geograficamente, a expansão da companhia logística pode acontecer para a região Nordeste

Entre as opções de novos mercados nos quais a Rodorei pretende atuar estão áreas que exigem frota dedicada de veículos próprios, como alimentos, autopeças e medicamento, e “qualidade de serviço”, diz Pinho. “Para fugir da guerra de preços”.

Geograficamente, a empresa, que hoje está focada nas regiões Sul e Sudeste do país, analisa a possibilidade de abrir unidades na região Nordeste, em Salvador e São Luís.

A expansão deve ser planejada com alguma antecedência. Segundo Pinho, o prazo para receber um caminhão é de atualmente de cerca de 60 dias, e para se conseguir contratar um motorista, de mais 60 dias. ■ D.S.